

**Wir suchen
eine(n):**

HBS
BERGA
Ein Unternehmen der ante-Gruppe

**> Mitarbeiter (m/w/d)
Vertriebsaußendienst**
für Brettsperrholz - Vertriebsgebiet Südwest
und angrenzende Regionen



Ihre Aufgaben:

- Technischer Projektvertrieb der HBS-Berga Produkte mit Schwerpunkt Brettsperrholz
- Beratung von Kunden und Entscheidern (Zimmereien, Baufirmen, Architekten)
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Abwicklung von Aufträgen und After Sales
- Organisation von Messen und Events im jeweiligen Gebiet

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Berufsausbildung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis, idealerweise mit Bezug auf nationale Bauvorschriften
- Zusätzliche Qualifikation im Holzbereich von Vorteil
- Gute Kenntnisse des süddeutschen Marktes
- Strukturierte Arbeitsweise und Fähigkeit zum Selbstmanagement
- Sehr gute IT-Kenntnisse sowie MS Office und Timbertec

Das bieten wir Ihnen:

- Vorgesetzte, die ihren Fähigkeiten vertrauen und ihnen Spielraum für Entscheidungen lassen
- Bürositz in Röttenbach, Homeoffice nach intensiver Einarbeitungszeit möglich
- Ein attraktives Gehaltspaket mit Zusatzleistungen
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsangebote
- Eine freundliche und kollegiale Arbeitsatmosphäre

> Jetzt bewerben auf:
www.hbs-berga.de/karriere

Bei Fragen melden Sie sich gerne bei
Kerstin Hellbach-Richwien unter **+49 151 571 579 63**
HBS Berga GmbH Co. KG • Ahornweg 1 • 06536 Berga